



SCUOLA NAZIONALE DEL BROKER MARITTIMO

CORSO PER BROKER MARITTIMI V EDIZIONE

Presentazione del corso

Il broker marittimo: la figura professionale

Lo Shipbroker, in italiano “mediatore marittimo”, è colui che media fra il proprietario del carico e l’armatore della nave, per trovare un accordo per il trasporto della merce dall’area di produzione a quella di lavorazione e/o consumo.

Di solito si occupa di merci alla rinfusa (*bulk*), di navi volandiere (*tramp*), navi che vanno là dove è richiesto il loro servizio, nonché di compravendita delle stesse navi.

La sua figura nasce dai tempi dell’armatore-mercante, che da solo, o attraverso il suo comandante, conoscendo le merci che potevano essere esportate verso paesi terzi, e quelle invece appetite dai suoi concittadini, caricava le prime sperando di collocarle con profitto oltremare, dove, di ritorno, caricava la merce destinata al suo paese di origine.

Quando non esistevano efficienti mezzi di comunicazione, il broker era spesso costretto a recarsi personalmente al porto, dove attraccavano le navi mercantili, per proporre direttamente al comandante della nave (che rappresentava l’armatore) il prossimo carico. Successivamente, gli armatori che avevano sede a Londra o nei dintorni, trovarono più utile darsi appuntamento presso una borsa merci (chiamata poi Baltic Exchange di Londra) dove scambiare informazioni con i brokers, ma sempre di persona.

Il broker marittimo, oggi tradizionalmente flessibile, è sempre pronto ad adeguarsi alle esigenze del mercato e le sue caratteristiche sono il lavoro competitivo, aggressivo e altamente commerciale.

E’ proprio la particolarità di questa figura che nel 2008 ha indotto l’Associazione Agenti Marittimi e l’Accademia della Marina Mercantile a fondare la prima Scuola Nazionale del Broker Marittimo.

La scuola vuole essere un vero e proprio centro di cultura della mediazione marittima e dello shipping, promuovendo attività formative, seminari, incontri con testimoni di eccellenza e creando occasioni di approfondimento e confronto.

Da sempre infatti Assagenti e Accademia sono sensibili al tema della formazione attraverso la promozione e l’organizzazione di numerose attività sia per i giovani sia per gli occupati del settore.



Questo corso, alla sua quinta edizione, si inserisce quindi in questa tradizione: in una città come Genova dove le aziende legate al marittimo trovano la loro sede principale, fare cultura dello shipping significa anche promuovere i mestieri del mare e preparare figure professionali specifiche come quella del broker.

Nelle quattro edizioni precedenti infatti sono stati formati una cinquantina di allievi diplomati e sono state coinvolte le più importanti aziende di mediazione marittima di Genova. Si ritiene utile precisare che il corso assicura una formazione a carattere generale e non deve essere considerato propedeutico all'esame professionale per mediatore marittimo.

Obiettivi del corso:

Formare professionisti in grado di soddisfare le esigenze delle aziende e inserire giovani motivati e preparati nel mercato del lavoro marittimo. In particolare, a conclusione del percorso formativo, i partecipanti dovranno dimostrare di:

- Avere acquisito una buona conoscenza del mercato e di tutte le sue implicazioni;
- Essere in grado di affrontare e gestire il forte carattere internazionale in cui dovranno operare;
- Avere le conoscenze tecniche che stanno alla base della contrattazione;
- Avere adeguata conoscenza e consapevolezza dei delicati aspetti che caratterizzano la negoziazione verbale;
- Avere sviluppato adeguata sensibilità e attitudine verso la customer satisfaction e verso il problem solving.

Sede del corso:

Assagenti Servizi Srl U, Piazza Dante 6/6, Genova

Destinatari:

Il corso è aperto a giovani, diplomati o laureati in qualsiasi disciplina, di età compresa tra i 18 e i 28 anni, che intendano investire sulla propria formazione, per rivolgersi a un mercato delle professioni altamente qualificato.

Il corso è aperto a 8 partecipanti che verranno selezionati sulla base del curriculum di studi e della conoscenza della lingua inglese, con una verifica contestuale della motivazione e della predisposizione al ruolo richiesto. Al di sotto del numero minimo di partecipanti il corso non sarà effettuato.



Selezione:

- Colloquio individuale teso a valutare motivazione, determinazione e attitudine al ruolo richiesto, oltre che alla conoscenza della lingua inglese
- Esame del curriculum

Durata:

La durata complessiva del corso è di 8 mesi, di cui 2 di lezioni teoriche in aula e 6 all'interno delle aziende di mediazione marittima che fanno capo ad Assagenti*.

Calendario:

AULA, metà novembre 2023 /metà gennaio 2024, dal lunedì al venerdì dalle 9.30 alle 12.30, lunedì e mercoledì dalle 14.30 alle 17.30.

STAGE, indicativamente fine gennaio/fine luglio 2024

Struttura del corso:

Modulo 1:

Dinamiche, strategie e attori del trasporto marittimo

Modulo 2:

Aspetti legali marittimi

Modulo 3:

Il broker di carichi secchi

Modulo 4:

Il broker di carichi liquidi

Modulo 5:

Il broker di compravendita

Modulo 6:

Il project cargo

*Modulo 7:

Stage in azienda (retribuito)

L'attivazione dello stage è subordinata al superamento della prova di verifica finale.



Una volta assegnato, l'inizio dello stage è subordinato alla effettiva disponibilità temporale delle aziende ospitanti

Faculty:

Il corpo docente è, in prevalenza, espressione del settore della mediazione marittima e proviene specificamente dalle aziende facenti capo ad Assagenti.

Tempistica:

La domanda di iscrizione va inviata alla mail curriculum@assagenti.it **entro e non oltre le ore 12.00 del 26 ottobre 2023**, corredata di CV con fotografia.

Le suddette domande dovranno essere effettuate attraverso la compilazione di apposito modulo, scaricabile dai siti internet:

<http://www.assagenti.it/it/corsi> e <http://www.accademiamarinamercantile.it>

I colloqui di selezione si terranno tra il 30 ottobre e il 6 novembre 2023 presso la sede di Assagenti Servizi Srl U. **Mercoledì 8 novembre 2023 ore 10.00** saranno resi noti i risultati della selezione sui siti di Assagenti e Accademia.

Nella medesima sede avranno inizio le lezioni a partire dal 13 novembre 2023

Costo del corso:

Il corso prevede una quota d'iscrizione di € 4.000 Euro Iva compresa, richiesta ai partecipanti ai fini della copertura dei costi che dovrà essere versata entro e non oltre le ore 10.00 di venerdì 10 novembre, tramite bonifico bancario.

Lo stage, se attivato, prevede un rimborso spese minimo di 500 Euro al mese ad allievo, e permetterà il parziale recupero della quota versata

PER INFORMAZIONI

Assagenti Servizi Srl U, Piazza Dante 6/6, Genova

Tel. 010/591595

Iolanda Garzia curriculum@assagenti.it info@assagentiservizi.it

www.assagenti.it